



GULF EURO

For Training

www.gulf-euro.com

استراتيجيات المبيعات والتسويق

Ref.: SM-1101



مقدمة عن الدورة

في مجتمع اليوم، تتمتع المنظمات الناجحة بقدرة فريدة على تسويق وبيع منتجاتها وخدماتها. استراتيجيات المبيعات والتسويق عبارة عن برنامج سريع الخطى وديناميكي وغني بالمعلومات يغطي الأفكار والتقنيات والنصائح والمعلومات العملية المفيدة. يستخدم البرنامج دراسات حالة وتمارين تفاعلية وجذابة ومقاطع فيديو وأمثلة واقعية من ممارسات عالمية المستوى في التميز في المبيعات.

أهداف الدورة

- فهم سيكولوجية البيع
- تعلم أدوات وتقنيات المبيعات العملية
- فهم التسويق والعلامات التجارية
- التعرف على التسويق عبر الإنترنت
- التعرف على عادات نجاح "العظماء" في المبيعات
- اكتساب المعرفة التي ستساعد على تحقيق الأهداف وتجاوزها
- فهم تأثير خدمة العملاء على المبيعات
- تعظيم برنامجهم التسويقي
- تجنب الأخطاء التسويقية
- التعرف على العلامات التجارية
- استكشاف استراتيجيات التسويق
- التعرف على تحسين محركات البحث (SEO)

محاورة الدورة

اليوم الأول دورة المبيعات وإيجاد عملاء جدد

- فهم دورة المبيعات
- خصائص مندوبي المبيعات الناجحين
- استراتيجيات التواصل الفعال
- خلق الانطباع الصحيح
- كيفية الحصول على الإحالات
- تبادل الاجتماعات
- الأندية والتواصل الاجتماعي
- مراكز النفوذ
- كيفية التعامل والبيع لكبار المديرين التنفيذيين

اليوم الثاني التخطيط والتأهيل وعملية الاكتشاف

- التخطيط الاستراتيجي وتحديد الأهداف
- تقنيات طرح الأسئلة الفعالة
- المشترين المؤهلين
- قوة الاستماع
- البيع على أساس العملاء
- تطوير موقف الفوز
- تخفيف مستويات التوتر

اليوم الثالث العوامل النفسية للبيع

- التعامل مع الشخصيات المختلفة
- لغة الجسد
- إغلاق والتغلب على الاعتراضات
- البرمجة اللغوية العصبية
- تنمية عادات مندوبي المبيعات الناجحين

اليوم الرابع مهارات المبيعات المتقدمة

- إدارة الوقت والتركيز
- المواقف والمعتقدات والنتائج
- كيفية التقديم للمجموعات
- خدمة العملاء وتأثيرها على المبيعات
- مهارات التفاوض المتقدمة
- تحديد الأهداف
- المشي مع النمر - أسرار الأفضل في العالم
- تخطيط العمل

اليوم الخامس التسويق والعلامات التجارية وتكنولوجيا الإنترنت

- تصميم برنامج تسويقي
- فهم الأشكال المختلفة للتسويق
- الكتيبات والإعلانات المطبوعة والنشرات الإخبارية
- العمل مع وسائل الإعلام
- مقاطع صوتية
- العلامة التجارية D4
- تطوير وتصميم المواقع
- تحسين الموقع
- التسويق على الإنترنت



GULF EURO
For Training

استمارة التسجيل استراتيجيات المبيعات والتسويق

Ref.: SM-1101

أكمل وأرسل بريد للخليج الأوروبية للتدريب على العنوان الموضح أدناه

معلومات المتدرب

الاسم الكامل (السيد / السيدة / الدكتور / المهندس):

المهنة:

رقم التواصل :

البريد الإلكتروني الشخصي:

البريد الإلكتروني الرسمي:

معلومات الشركة

اسم الشركة :

العنوان:

المدينة | الدولة:

الشخص المسؤول عن التدريب والتطوير

الاسم الكامل (السيد / السيدة / الدكتور / المهندس):

المهنة:

رقم التواصل :

البريد الإلكتروني الشخصي:

البريد الإلكتروني الرسمي:

طريقة الدفع

الرجاء إرسال الفاتورة لي

الرجاء الإرسال للشركة